

Convention FNCCR

9 novembre 2023



Confidentiel

LE QUIZZ

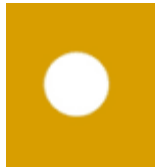
Q1 : Quels sont les moyens pour mettre votre interlocuteur dans de bonnes dispositions ?



Laisser un silence avant de prendre la parole



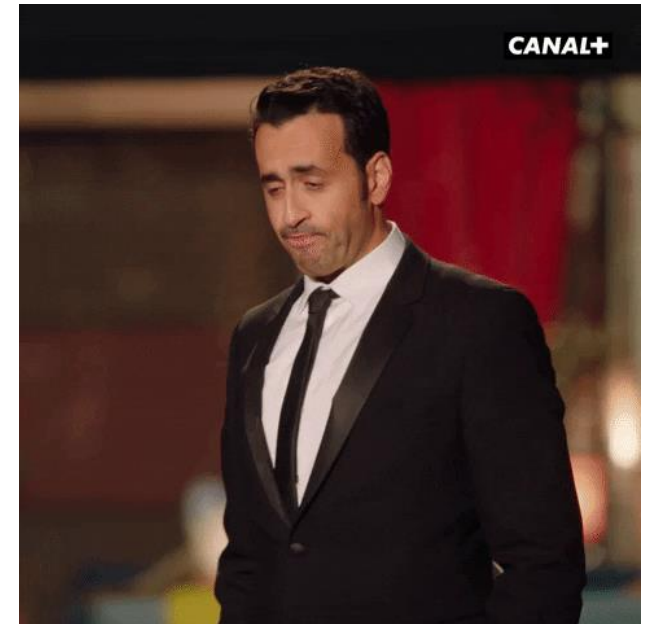
Faire un IceBreaker (Brise Glace)



Clarifier ce que votre présentation est et ce qu'elle n'est pas



Poser le cadre de la présentation : quand poser les questions



LE QUIZZ

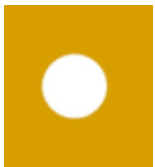
Q1 : Quels sont les moyens pour mettre votre interlocuteur dans de bonnes dispositions ?



Laisser un silence avant de prendre la parole



Faire un IceBreaker (Brise Glace)



Clarifier ce que votre présentation est et ce qu'elle ne sera pas



Poser le cadre de la présentation : quand poser les questions



LE QUIZZ

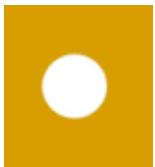
Q2 : Préparer sa réunion grâce à...



La cartographie des résistants



La cartographie des alliés



La cartographie des ennemies



La cartographie des associés



LE QUIZZ

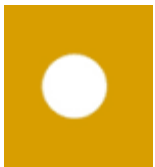
Q2 : Préparer sa réunion grâce à...



La cartographie des résistants



La cartographie des alliés



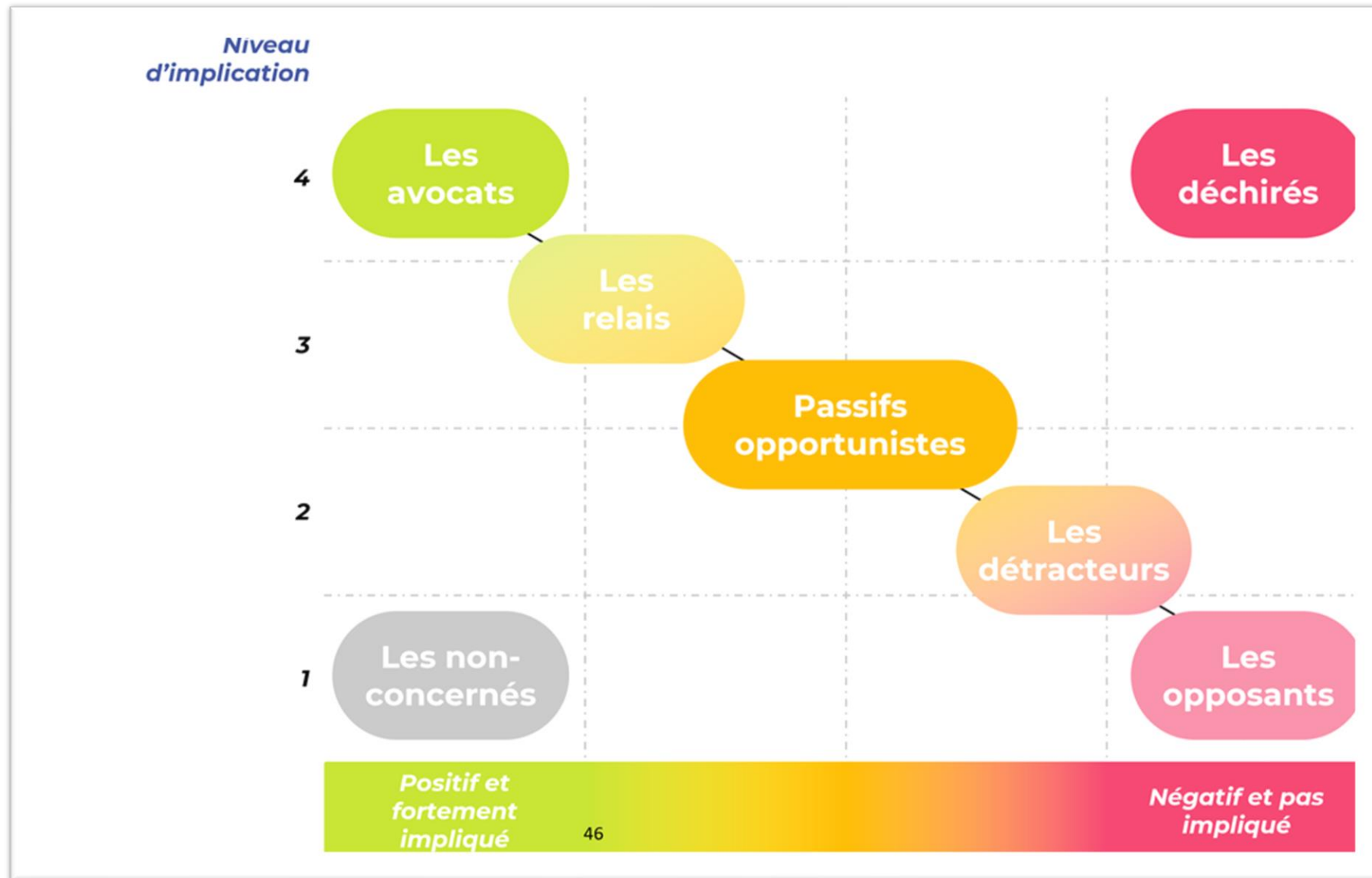
La cartographie des ennemies



La cartographie des associés



LA CARTOGRAPHIE DES ALLIES



LE QUIZZ

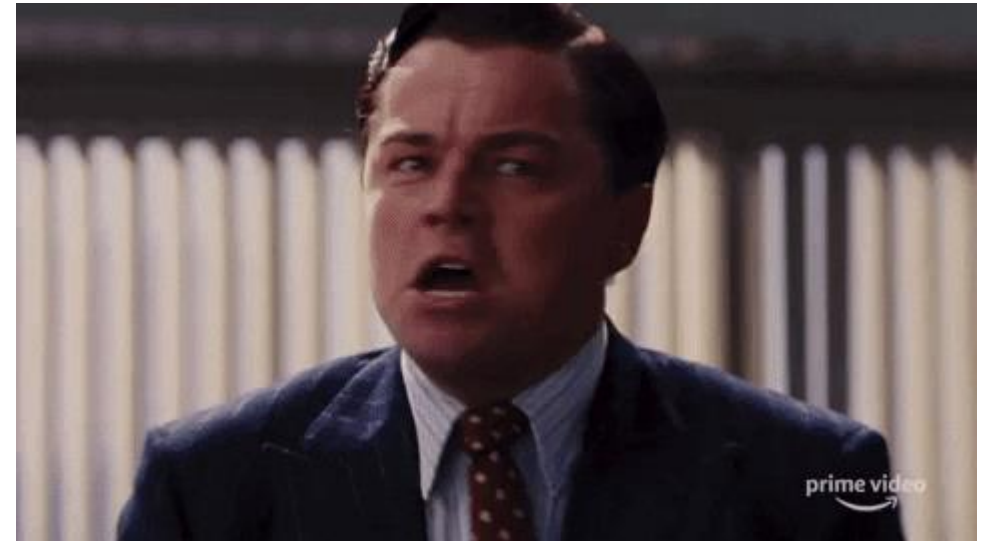
Q3 : Pour embarquer ses interlocuteurs, il vaut mieux privilégier...



Les grandes plénières



Les petits groupes



LE QUIZZ

Q3 : Pour embarquer ses interlocuteurs, il vaut mieux privilégier...



Les grandes plénières



Les petits groupes



LE QUIZZ

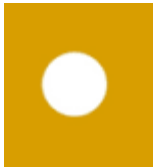
Q4 : Qu'est-ce que le PECHA KUCHA ?



Une formule magique pour convaincre tous ses interlocuteurs



Une danse bolivienne pour capter l'attention



Un format de pitch en 20 slides pour 20 secondes



De quoi ?



LE QUIZZ

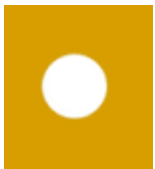
Q4 : Qu'est-ce que le PECHA KUCHA ?



Une formule magique pour convaincre tous ses interlocuteurs



Une danse bolivienne pour capter l'attention



Un format de pitch en 20 slides pour 20 secondes



De quoi ?



LE QUIZZ

Q5 : Nous sommes capables de capter ... par minutes



LE QUIZZ

Q5 : Nous sommes capables de capter ... par minutes



400 mots



LE QUIZZ

Q6 : Quand on angle une présentation, ça veut dire qu'on y apporte un point de vue



Vrai



Faux



LE QUIZZ

Q6 : Quand on angle une présentation, ça veut dire qu'on lui apporte un point de vue



Vrai



Faux



LE QUIZZ

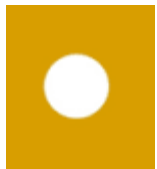
Q7 : Mettre en action vaut mieux qu'un long...



Discours



Discours



Discours



Discours



LE QUIZZ

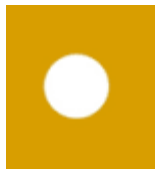
Q7 : Mettre en action vaut mieux qu'un long...



Discours



Echange



Support



Dossier



LE QUIZZ

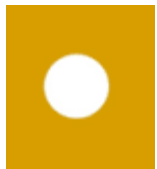
Q8 : Pour construire un message cohérent il faut qu'il soit :



Opérationnel



Valable



Acceptable



Utile



LE QUIZZ

Q8 : Pour construire un message cohérent il faut qu'il soit :



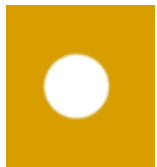
Opérationnel

3



Valable

2



Acceptable

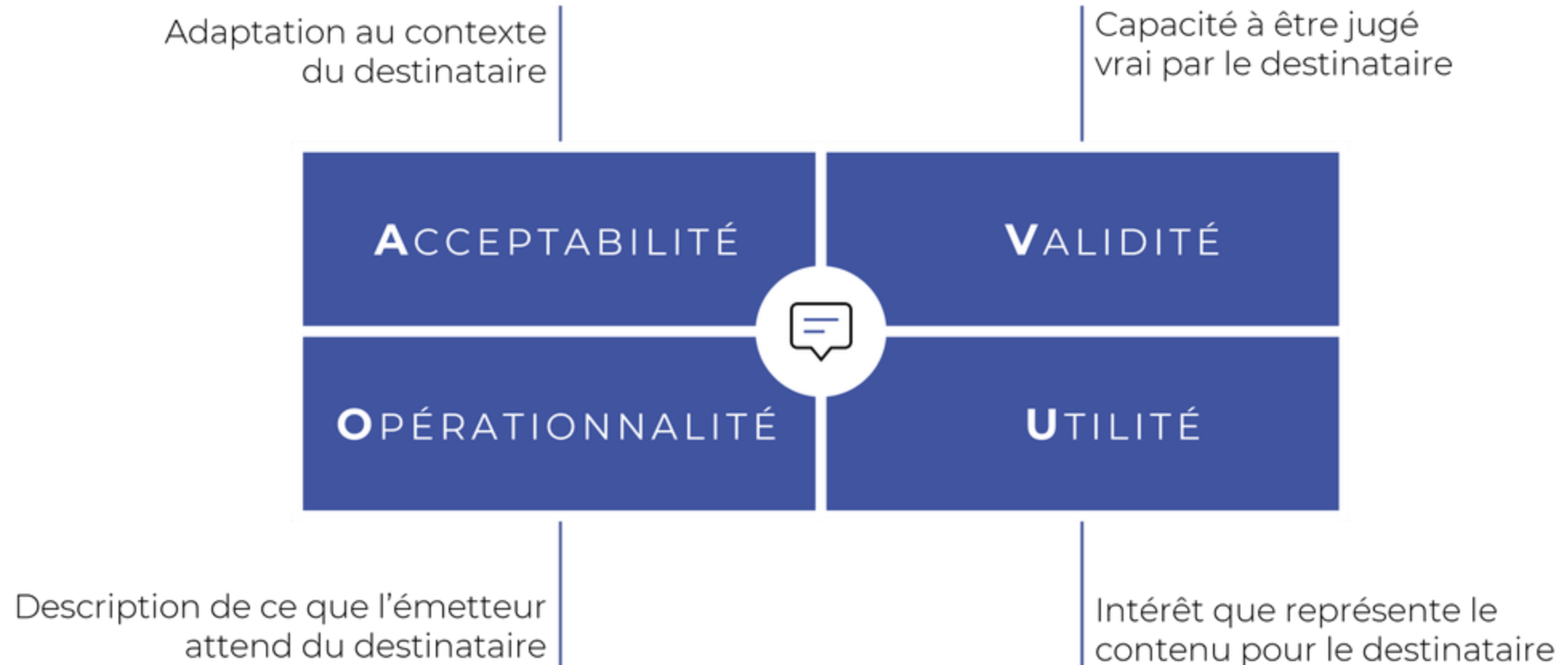
1



Utile

4

MODELE AVOU



LE QUIZZ

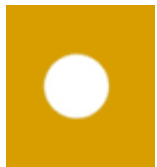
Q9 : Pour maintenir l'attention pendant une présentation, je peux



Varier les rythmes



Varier les formats



Varier les modèles d'animation



Varier les plaisirs



LE QUIZZ

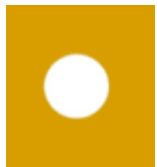
Q9 : Pour maintenir l'attention pendant une présentation, je peux



Varier les rythmes



Varier les formats



Varier les modèles d'animation



Varier les plaisirs



LE QUIZZ

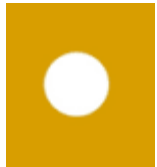
Q10 : Ce n'est pas parce que l'on parle de choses sérieuses qu'il faut se prendre au ...



Sérieux



Autres



La tête



Sérieuxx



LE QUIZZ

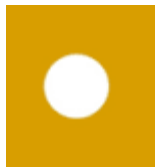
Q10 : Ce n'est pas parce que l'on parle de choses sérieuses qu'il faut se prendre au ...



Sérieux



Autres



La tête



Sérieuxx



LE QUIZZ

Q11 : Pour bien finir une présentation on propose un ROTI



Vrai



Faux



LE QUIZZ

Q11 : Pour bien finir une présentation on propose un ROTI



Vrai



Faux



LE ROTI



Excellent, voilà une super formation dont je vais bénéficier



Bonne, voilà une formation au-dessus de la moyenne. J'ai gagné plus que le temps que j'y ai passé



Juste moyenne, je n'ai pas perdu mon temps, sans plus



Utile, mais ça ne valait pas à 100% le temps que j'y ai passé. J'ai donc perdu du temps



Inutile, je n'ai rien gagné, rien appris. J'ai vraiment perdu mon temps

R

O

T

I

eturn

n

ime

nvested

LE QUIZZ

Q12 : Les nudges sont des coups de pousses pour vos communications



Vrai



Faux



LE QUIZZ

Q12 : Les nudges sont des coups de pousses pour vos communications



Vrai



Faux

